赤羽イノベーション大学

2026年度 後期 シラバス

社会に価値を届ける
ビジネスリーダーの育成

北区では、地域における創業の促進と支援体制の強化を目的に、各種関係機関と連携し「創業支援事業計画」を策定、平成27年5月に国から認定を受けました。

その後、創業希望者の増加や多様化する起業ニーズに応えるため、これまでの支援内容のさらなる充実を図るべく、「創業支援等事業計画」として内容を拡充し創業前から創業後まで切れ目のない支援を実現するため「東京都北区を創業であふれるまちに」をスローガンに掲げ、経営相談や商店街の空き家を活用した「チャレンジショップ支援事業」その他、関連セミナーなどさまざまな切り口から支援を展開しています。

この計画の一環として実施されている「特定創業支援等事業」では、「経営」「財務」「人材育成」「販路開拓」の4つのテーマについて継続的な支援を行い、該当する講座を一定回数受講し、要件を満たす方は様々な特例（例：会社設立時の登録免許税の軽減、融資制度での優遇、信用保証枠の拡大など）を受けることができます。





こうした取り組みを通じて、創業前から創業後まで切れ目のない支援を実現し、起業家同士のつながりを育む他区との合同交流会や「起業家サロン」などのフォローアップも展開しています。

そして、これまでの成果と知見を活かし、2025年から「赤羽イノベーションサイト」を拠点に、より実践的で体系的な連続講座をスタートしました。新たに「社会に価値を届けるビジネスリーダーの育成」を目標に、地域社会に価値を創出しうる次世代のビジネスリーダーになるための、経営の基礎からビジネスプランの具体化、資金調達や販路拡大まで、起業に必要な知識とノウハウを段階的に学べるプログラムです。講座を通じて「夢」を「かたち」にするための確かな一歩を踏み出しましょう。

プログラム紹介

基礎科目

無料



自分の強みや経験を事業につなげたい方

これまで積み重ねた経験やスキルを整理するとともに、起業に必要な基礎知識を体系的に学びます。
事業アイデアの方向性を明確にします。

主なテーマ
起業に必要な基礎知識、キャリアの棚卸、ビジネス法務、知的財産　など

専門科目

有料



起業間もない方、特定の分野を学びたい方

起業初期に必要となる実務分野を中心に、実践を意識した専門知識を習得します。
事業運営に直結する内容を扱います。

主なテーマ
マーケティング、デザイン、事業計画、資金調達　など

ゼミ

有料



特定のテーマをゼミ形式で深く学びたい方

テーマや分野ごとに少人数で学びを深めます。
事例紹介や意見交換を通じて事業アイデアを具体化し、専門講師の助言を受けながら実践につながる形へと磨き上げていきます。

主なテーマ
飲食店経営、プロダクト開発、実践マーケティング　など

アフターフォロー

無料



継続的に相談したい方、起業仲間とつながりたい方

講座修了後も、受講生の取り組みを継続的に支援します。
相談会で事業の進め方や課題を相談できるほか、受講生・修了生の交流を通じて情報交換や新たなつながりが生まれる場を提供します。

主なテーマ
起業なんでも相談、受講生交流会　など

コース別講義日程表

基 礎 科 目					
日程	時間	講座コード	講座名	場所	受講料
11月14日（土）	10:00～12:00	A-6	自己分析セミナー	AIS	無料
12月４日（金）	18:00~20:00	A-7	起業入門セミナー	AIS	
12月15日（火）	18:00~20:00	A-8	法務セミナー～会社を創る前に知っておくべき法律の知識～	AIS	
1月16日（土）	10:00～12:30	A-9	起業セミナー第1回　経営戦略	北とぴあ	
1月23日（土）	10:00～12:30		起業セミナー第2回　販売促進	オンライン	
1月30日（土）	10:00～12:30		起業セミナー第3回　財務	オンライン	
2月6日（土）	10:00～12:30		起業セミナー第4回　人材育成	オンライン	
1月22日（金）	18:00~20:00	A-10	知財入門セミナー	AIS	

専 門 科 目				全回受講5,000円 申込【12／1まで】		
日程	時間	講座コード	講座名	場所	受講料	
12月2日（水）	18:00～20:00	B-9	マーケティング講座	AIS	8講座 全回受講 5,000円	1,000円
12月16日（水）	18:00～20:00					
12月12日（土）	13:00～16:00	B-10	たった3時間でSNSの本質が身につく実践ワークショップ	AIS		1,000円
12月19日（土）	13:00～16:00	B-11	お客さまを惹きつける売り場づくり講座	AIS		1,000円
1月14日（木）	18:00～20:00	B-12	プレゼンテーション講座	AIS		1,000円
1月20日（水）	18:00～20:00	B-13	実践ワークで作る事業計画書セミナー	AIS		1,000円
2月10日（水）	18:00～20:00					
1月30日（土）	14:00～17:00	B-14	創業者のための生成AI活用入門講座 ～AIを味方につけて仕事を効率化～	AIS		1,000円
2月18日（木）	18:00～20:00	B-15	バックオフィス三大業務について徹底解説 ～事業に欠かせない基本から攻略～	AIS		1,000円
3月18日（木）	18:00～20:00	B-16	法人の選び方・設立手続き・資金調達セミナー	AIS		1,000円

ゼ ミ				全回受講5,000円 申込【11／13まで】		
日程	時間	講座コード	講座名	場所	受講料	
11月14日（土）	18:00～20:00	C-4	実践マーケティングゼミ	オンライン	3講座 全回受講 5,000円	2,000円
11月20日（金）	18:00～20:00			AIS		
11月21日（土）	10:00～12:00			AIS		
1月28日（木）	18:00～20:00			オンライン		
2月5日（金）	9:30～12:40	C-5	店舗型ビジネス実践ゼミ	AIS		2,000円
2月12日（金）	9:30～14:15			いろむすびcafe リノア北赤羽		
2月26日（金）	18:00～20:30	C-6	アイデアを売れる商品にする試作＆検証ゼミ ～初心者からはじめるデジタルファブリケーション～	AIS		2,000円
3月5日（金）	18:00～20:30			ジェイトエル		
3月19日（金）	18:00～20:30			AIS		
3月26日（金）	18:00～20:30			AIS		

ア フ タ ー フ ォ ロ ー					
日程	時間	講座コード	講座名	場所	参加料
1月27日（水）	18:00～20:00	D-3	起業なんでも相談会	AIS	無料
3月25日（木）	18:00～20:00	D-4	受講生交流会	AIS	1,000円

基礎科目

■ 自身の経験や強みを整理し、関心のあるテーマを明確にする
■ 起業の基本的な流れや考え方を理解する
■ 事業アイデアの方向性を言葉にできるようになる

基礎科目では、起業に向けた土台づくりを目的として、自身の経験や強み、関心を整理しながら事業の方向性を考えていきます。

キャリアの棚卸や発想を言語化するワークを通じて、自分が取り組みたいテーマや課題を見つけ、事業の種を形にしていきます。また、起業の基本的な流れや事業を進めるうえで必要となる考え方など、これから活動を始めるための基礎知識も学びます。

参加者同士の意見交換や対話を通じて多様な視点に触れながら、自分の考えを深めていくことも本講座の特徴です。

起業を目指す方はもちろん、これからの働き方や活動の可能性を考えたい方にとっても、次の一歩につながる学びの場となることを目指しています。

♦このような方におすすめです♦

- 起業に関心はあるが、何から始めればよいか分からない方
- 自分の経験や強みを事業や活動につなげたい方
- 事業アイデアを生み出すための基礎を学びたい方

A-6 自己分析セミナー

申込締切　11月13日（金）

これまでのキャリアを振り返り、自分の強みを見つけるセミナーです。
当日は参加者同士で強みを引き出し合い、差別化・顧客ニーズの視点から商品・サービスづくりにつなげる考え方を学びます。
参加希望者の方には、事前課題として自分のキャリアの振り返り・強みの抽出を行うワークシートをお送りしますので、事前に取り組んでご参加ください。

開講日	11月14日（土）10:00～12:00	場所	赤羽イノベーションサイト
定員	30名	受講料	無料



益子 智佳 氏　エストリームコンサルティング　代表

中小企業診断士／国家資格キャリアコンサルタント／２級キャリアコンサルティング技能士
東京都庁で中小企業支援業務や職員採用・人材育成・女性活躍推進業務を経て2021年に独立起業。現在は、大学講師として、大企業や自治体を中心に若手から管理職までの階層別研修やキャリア研修を行っている。また、中小企業診断士・キャリアコンサルタントとして、相談者の強みや想いの言語化を通じた創業支援やキャリア形成支援を行っている。1男2女の母。

A-7 起業入門セミナー

申込締切　12月3日（木）

起業準備を始めた方を対象に、成功する起業家のマインドなどを学び、起業家・経営者としての心構えを準備するためのセミナーです。連続講座「起業セミナー」へとつながる導入として、次のステップに進むための基盤づくりを行います。

開講日	12月４日（金）18:00～20:00	場所	赤羽イノベーションサイト
定員	30名	受講料	無料



志倉 康之 氏　株式会社巧コンサルティング代表取締役

エンタメ企業における新規事業構築、ネット事業責任者を経て
（株）巧コンサルティングを創業。
年間200日を超える企業研修やコンサルティング、創業支援を実施する。

A-8 法務セミナー～会社を創る前に知っておくべき法律の知識～

申込締切　12月14日（月）

起業や事業運営では、会社設立から契約、取引、雇用まで、さまざまな場面で法律の知識が必要になります。本セミナーでは、創業前後に押さえておきたい法律の基礎知識や、起業家が直面しやすいトラブル、その予防策について弁護士が具体例を交えて解説。安心して事業をスタートするために必要な法務の基本を学びます。

開講日	12月15日（火）18:00～20:00	場所	赤羽イノベーションサイト
定員	30名	受講料	無料



吉原 隆平 氏　弁護士

2006年に弁護士登録（東京弁護士会）、2015年に吉原隆平綜合法律事務所を開設。中央大学での講師を兼任し、労働問題や民事紛争などに関する法律実務書の共著にも携わる。
「困っている人を、どっしりとした強さで守る」を信条に、子どもたちの居場所づくりなどの地域活動に取り組む。また、モンドラゴン協同組合の仕組みを取り入れた王子の居酒屋運営にも携わる。



A-9 起業セミナー

申込締切　1月8日（金）

起業に必要な知識やノウハウを、「経営戦略」「販売促進」「財務」「人材育成」の４つの観点から学ぶことができるほか、ご自身のビジネスプランをより具体化し、ブラッシュアップできる連続セミナーです。
北区で起業したいと考えている方や、起業に向けて必要な基礎知識を学びたい方、起業を志す者同士の交流機会を望まれている方、事業計画書を作成したい方などを主な対象としています。

※本セミナーは産業競争力強化法に基づく特定創業支援等事業です。創業予定または創業5年未満の方が、1～4回目までの全ての講座を受講し、要件を満たす方は特定創業支援等事業による支援を受けたことの証明書の交付申請ができます。

開講日/場所

第1回：経営戦略 1月16日（土）10:00～12:30 北とぴあ（王子1丁目11–1）
第2回：販売促進 1月23日（土）10:00～12:30 オンライン
第3回：財務　　1月30日（土）10:00～12:30 オンライン
第4回：人材育成 2月 6日（土）10:00～12:30 オンライン

定員　50名

受講料　無料

＜起業セミナー受講後の証明書交付を受けるまでの流れ＞

証明書の交付は、すべての講座の出席が要件となります。すべての講座の受講後、北区ホームページより証明書交付の申請書をダウンロードし、申請書を作成後、所定のフォームから申請ください。その後、特定創業支援等事業を受けたことの証明書を交付いたします。なお、本セミナーでは各回ともアンケート兼宿題の回答をもって出席確認をいたします。

詳しい申請方法、申請書のダウンロードは右記2次元コードまたは
北区　特定創業支援等事業　×　でご確認ください。



志倉 康之 氏　株式会社巧コンサルティング代表取締役

エンタメ企業における新規事業構築、ネット事業責任者を経て
（株）巧コンサルティングを創業。
年間200日を超える企業研修やコンサルティング、創業支援を実施する。

A-10 知財入門セミナー

申込締切　1月21日（木）

起業前後に必要となる知的財産の基礎を学ぶ入門講座です。商品名やサービス内容など、事業に関わる知的財産は初期段階の判断が重要であり、適切に対応しないとトラブルにつながる可能性があります。本講座では、創業時に押さえておきたい基本的な考え方やポイントをわかりやすく解説し、安心して事業を進めるための基礎知識を身につけます。初めて学ぶ方でも理解しやすい内容です。

開講日	1月22日（金）18:00～20:00	場所	赤羽イノベーションサイト
定員	30名	受講料	無料



廣田 雅弘 氏　東京都知的財産総合センター　知財戦略アドバイザー

自動車メーカーで35年以上、国内外の知財出願・権利化実務、知財訴訟等の業務に携わる。この間２度の米国駐在において、米国知財訴訟を原告・被告ともに多く体験する。また、シリコンバレーオフィスの立ち上げとベンチャー投資に触れ、ベンチャー企業の発掘・提携・買収に係り、知財情報を活用したベンチャー企業の実力把握、競合ベンチャーの確認などの多様な知財戦略策定経験を持つ。2022年4月から東京都知的財産総合センターの知財戦略アドバイザーとして、スタートアップや中小企業の知的財産支援に従事中。

専門科目

全回受講5,000円 申込【12／1まで】

■ 起業や事業運営に必要な基本的な実務知識を理解する
■ 自身の事業アイデアを他者に発信できるように整理する
■ 事業を進めるうえで必要な準備や課題を把握する

専門科目では、起業や事業運営に必要となる実践的な知識やスキルを分野別に学びます。マーケティング、広報、デザイン、資金調達など、事業を進めるうえで欠かせないテーマについて、専門講師から具体的な事例を交えながら学びます。

講義だけでなく、ワークや意見交換を通じて自分の事業アイデアに当てはめて考えることで、学んだ知識を実践につなげていくことを目指します。

基礎科目で整理したアイデアや方向性をもとに、事業を形にしていくための理解を深め、起業に向けた準備を具体的に進めていく講座です。

♦このような方におすすめです♦

- 事業アイデアをより具体的な形にしていきたい方
- 起業に必要な実務知識を学びたい方
- マーケティングや広報など実践的なスキルを身につけたい方

B-9 マーケティング講座

申込締切　12月1日（火）

これから起業する人や創業間もない人を対象に、「最初の売上」を作るためのマーケティング講座です。大企業の真似をしないスモールビジネス特化型の戦略で強みを活かした売れる「商品設計」と「集客から販売までの仕組み（導線）」を学ぶ講座です。

開講日　第1回：12月 2日（水）18:00～20:00
　　第2回：12月16日（水）18:00～20:00
場所　赤羽イノベーションサイト
定員　30名
受講料　1,000円



栗原 啓悟 氏　株式会社OMEGA HIGH代表取締役／中小企業診断士／MBA

大手玩具メーカー、広告代理店、ゲーム会社を経て、法政大学経営大学院イノベーション・マネジメント研究科修士課程を修了。心理学と統計学を応用した新商品開発、消費者マーケティング、事業設計を得意としている。法政大学経営大学院などで経営に関わる講義を行っている。「創業支援は、起業家を経営者に変える仕事。」がモットー。

B-10 たった3時間でSNSの本質が身につく実践ワークショップ

申込締切　12月11日（金）

SNS運用でビジネスに差がつく！成功事例を見ながら、実際に手を動かしてアカウントを作ることで、販売導線やビジネスに必要な要素が自然と身につきます。
未経験でも仲間と一緒に成長できる実践型講座です。

開講日　12月12日（土）13:00～16:00
場所　赤羽イノベーションサイト
定員　30名
受講料　1,000円



金森 光平 氏　株式会社エスドリ代表取締役

株式会社エスドリ代表。SNS店舗「Buzz Work」運営。総フォロワー数80万人。SNSを学ぶ環境がなかった大学時代に独学でYouTubeをスタート。居候生活を経てUUUM所属後に独立。
現在はインフルエンサーを起用した企業向けSNS運用を展開。

B-11 お客さまを惹きつける売り場づくり講座

申込締切　12月18日（金）

商品やサービスの魅力をお客さまに伝え、興味を持ってもらうための「見せ方・伝え方」を学ぶ実践講座です。思わず目を止めるPOPの作り方、ブースでの商品展示や見せ方、自然な声かけや接客のポイントなど、イベント出店や対面販売ですぐに活かせる実践的なコツを学びます。

開講日　12月19日（土）13:00～16:00
場所　赤羽イノベーションサイト
定員　30名
受講料　1,000円



渡部 美和 氏　紙ものグラフィックデザイナー／舞台美術空間デザイン

チラシや雑誌・書籍といった『紙もの』からweb・舞台空間美術・ボードゲームなどエンタメ系も手がけるグラフィックデザイナー。10年間デザイン事務所勤務後SABI.iro.desginとして独立9年目。人と一緒に作ることで生まれる化学反応が好きな紙と印刷にこだわるヲタク。テレビCMの小道具製作、抽象的な舞台美術から企業系ブースのデザイン、趣味の移動式本屋活動を通し個人でのイベント出店も多数経験あり。

B-12 プレゼンテーション講座

申込締切　1月13日（水）

起業家に欠かせない「伝える力」を実践的に学ぶ講座です。誰に、何を、どのような目的で伝えるのかを整理し、相手に伝わるシナリオの組み立て方や資料作成のポイントを習得。質疑応答への備えやリハーサルの方法、話し方・見せ方などの伝える技術まで、プレゼンテーションの準備から本番までのコツを体系的に学びます。

開講日　1月14日（木）18:00～20:00
場所　赤羽イノベーションサイト
定員　30名
受講料　1,000円



竹林 晋 氏　有限会社テイクスペース 代表取締役／中小企業診断士

27歳時にコンビニ経営で独立後、移動販売車、レンタルボックスショップの経営など様々な事業に挑戦、現在は、そのノウハウを集約した小売サービス業“Gift＆Fun”を経営している。また、こうした事業経験を理論化しながらコンサルティング事業を展開、これまで全国の1000者以上の創業や経営支援を行ってきた。また、個者の支援だけでなく全国の商店街など面的支援で地域を元気にするなど幅広いコンサルティングを実践中。

B-13 実践ワークで作る事業計画書セミナー

申込締切　1月19日（火）

事業計画書の基本構成から、ビジネスモデルの考え方、売上・収支計画の立て方まで実践的に学びます。また、アイデアを具体的な事業計画書にまとめることを目指します。
第１回：事業計画書の作成ポイント
第２回：発表/フィードバック

開講日　第1回：1月20日（水）18:00～20:00
　　第2回：2月10日（水）18:00～20:00

場所　赤羽イノベーションサイト

定員　30名

受講料　1,000円



栗原 啓悟 氏　株式会社OMEGA HIGH代表取締役／中小企業診断士／MBA

大手玩具メーカー、広告代理店、ゲーム会社を経て、法政大学経営大学院イノベーション・マネジメント研究科修士課程を修了。心理学と統計学を応用した新商品開発、消費者マーケティング、事業設計を得意としている。法政大学経営大学院などで経営に関わる講義を行っている。「創業支援は、起業家を経営者に変える仕事。」がモットー。

B-14 創業者のための生成AI活用入門講座 ～AIを味方につけて仕事を効率化～

申込締切　1月29日（金）

創業者に向けて、生成AIを仕事に生かすための基本と実践を学ぶ入門講座です。生成AIの得意・不得意や活用の考え方を押さえながら、アイデアの整理、情報収集、文章作成など、身近な仕事を題材に具体的な使い方を学びます。意図を伝えるコツや、対話を重ねて回答を改善する方法、情報を確かめる際の注意点も紹介。実際に試すことを通じて、自分の仕事に合った活用方法を考え、ツールが変わっても応用できる力を身につけます。

開講日　1月30日（土）14:00～17:00

場所　赤羽イノベーションサイト

定員　30名

受講料　1,000円



竹林 暁 氏　株式会社TENTO代表取締役

2011年に子ども向けプログラミングスクールTENTOを共同創業。東京大学大学院で認知言語学を学び、子どもから大人までのプログラミング教育に携わる。
著書に『できるキッズ子どもと学ぶ Scratch プログラミング入門』など。TENTOでは、生成AIの業務活用研修や、AIを活用した学習支援ツールの開発にも取り組んでいる。

B-15 バックオフィス三大業務について徹底解説 ～事業に欠かせない基本から攻略～

申込締切　2月17日（水）

創業期に押さえるべき「会計・人事労務・申告」のバックオフィス三大業務を徹底解説！全体像を把握しながら、freeeを活用した効率的な体制構築のポイントを分かりやすくお伝えします。本業に集中できる環境を作るための一歩として是非ご参加ください！

開講日　2月18日（木）18:00～20:00

場所　赤羽イノベーションサイト

定員　30名

受講料　1,000円



佐々木 雅人 氏　freee株式会社　個人・法人支援統括本部事業開発部地域・公民共創室

freeeに入社し、年間約600件の起業ダンドリコーディネーターとして法人設立支援、スモールビジネス向けにバックオフィス体制構築を行う。
現在は、セールスでの知見を活かし、金融機関や自治体、創業支援施設の方々とともに、新たな仕組みを作る事業開発に取り組む。

B-16 法人の選び方・設立手続き・資金調達セミナー

申込締切　3月17日（水）

これから起業を検討している方や個人事業主で活動している方を対象に、法人格の選び方や法人設立に必要な基礎知識、資金調達の考え方を解説します。また、創業期の資金調達の１つである融資について、中小企業診断士で金融機関の職員でもある講師より、北区で利用できる融資制度についてご紹介します。

開講日　3月18日（木）18:00～20:00

場所　赤羽イノベーションサイト

定員　30名

受講料　1,000円



中林 徹 氏　城北信用金庫日本橋支店長/中小企業診断士/MBA

信用金庫で20年以上、融資・事業計画支援に従事し、赤羽支店・梶原支店など北区店舗でも勤務。公民連携組織の東京北区観光協会に派遣され、事務局次長として日本酒「飛栄」の商品化・クラウドファンディング・販路開拓を実践。明治大学「起業家学」や北区創業セミナーで資金調達を講義。北区産業活性化ビジョン2026検討委員として地域産業政策にも参画。





ゼミ

全回受講5,000円 申込【11／13まで】

■ 関心のある分野において、実践的な事業の進め方を理解する

■ 実際の事例をもとに、自身の事業に応用した具体的な方針を整理する

■ 実践に向けた行動計画を設計し、次の一歩を明確にする

ゼミでは、テーマや分野ごとに少人数で学びを深めながら、事業アイデアをより具体的な形へと発展させていきます。

地域イベントへの出店を想定したマーケティング実践や、実際に飲食店を運営する実践者を講師に迎え、現場の事例をもとに学びます。また、商品・サービスを形にしていくプロセスなど、事業を実現するために必要な視点を身につけます。具体的なシーンを想定したワークを通じて、自身の事業を現実的な形へと落とし込みます。

講師からの助言や参加者同士の意見交換を通じて課題や方向性を整理し、次の行動へとつなげていく実践的な講座です。

♦このような方におすすめです♦

- 関心のある分野で、実践的に事業づくりを深めたい方
- 現場の事例をもとに具体的に学びたい方
- 自身の事業アイデアを行動レベルまで落とし込みたい方

C-4 実践マーケティングゼミ

申込締切　11月13日（金）

マーケティングの基礎から実際の出店体験までを体系的に学び、1月23日に飛鳥山公園で行われる「みんなの祭in東京北区」をテストマーケティングの場として実践するゼミです。

※テストマーケティングを実施する方は、ゼミのお申し込みとは別に「みんなの祭in東京北区」への出店申込手続きが必要です。

第1回：マーケティングの基本と顧客を考える
第2回：テストマーケティングの仮説をつくる
第3回：実践に向けたマーケティングプランをつくる
第4回：テストマーケティングの振り返りと事業のブラッシュアップ

開講日/場所
第1回：11月14日（土）18:00〜20:00　オンライン
第2回：11月20日（金）18:00〜20:00　赤羽イノベーションサイト
第3回：11月21日（土）10:00〜12:00　赤羽イノベーションサイト
第4回：1月28日（木）18:00〜20:00　オンライン

定員　30名

受講料　2,000円



川崎 笑美 氏　KEY Design Office 代表

大手企業や広告代理店で、新規事業立ち上げ、営業、ディレクション業を20年担当。2021年独立。個人・法人のマーケティングや事業設計、コンサルティングや販促用デザイン制作に携わる。セミナー集客用LPからの総売上3,500万円の実績あり。現在はスモールビジネスの集客やブランディング、事業設計などを講座、セミナーや勉強会を通して伝えている。

C-5 店舗型ビジネス実践ゼミ

申込締切　2月4日（木）

店舗型ビジネスでの創業を目指す方を対象に、店舗コンセプトづくりや経営実務を学ぶ実践ゼミです。実店舗やシェアキッチンの見学、実践者との交流を通じて店舗経営のリアルを知り、自分らしい創業プランを具体化します。

【第1回】
1部：「やりたい」を形にする店舗コンセプトと自分らしい働き方
2部：実務と店舗経営のリアル

【第2回】
1部：【店舗実践①】実店舗『いろむすびcafe』見学＆自分らしい働き方座談会
2部：【店舗実践②】『リノア北赤羽』シェアキッチン見学 & マイプラン発表
※途中リノア北赤羽でランチがございます（任意）

開講日/場所
第1回：2月 5日（金）9:30〜12:40 赤羽イノベーションサイト
第2回：2月12日（金）9:30〜14:15 いろむすびcafe（中十条4丁目17−1）
リノア北赤羽(浮間1丁目3−1)

受講料　2,000円

定員　30名



渡邉 麻純 氏　NPO法人彩結び 共同代表 /いろむすびcafe店長／栄養士／食育栄養インストラクター

2011年任意団体にて活動を開始、2015年に友人3人で多世代交流のコミュニティカフェ『いろむすびcafe』を開業し、同時にNPO法人彩結びを設立。開業当初から飲食メニューの開発運営を柱に活動し現在は2店舗を管理。“食”の場から繋がりや出会いを広げたいという思いから、同店舗で多世代交流イベントや職業体験イベントも企画実施。子育て中のスタッフを中心に幅広い年齢層のメンバーが自分らしく活動できる組織作りを大切にしている。

C-6 アイデアを売れる商品にする試作＆検証ゼミ ～初心者からはじめるデジタルファブリケーション～

申込締切　2月25日（木）

商品やサービスのアイデアを頭の中だけで終わらせず、実際に「カタチ」にして検証するプロセスを学ぶ実践講座です。本講座は単なるモノづくりの技術習得ではなく、起業初期や新商品開発に不可欠な「小さく試して（アジャイル検証）、フィードバックを得て改善を繰り返す企画開発のプロセス」を学びます。受講者全員で共通のお題（スマホスタンド）に取り組みながらも、各自で異なるターゲットや課題（重要要因）を設定します。初心者の方でも、AIによる3Dモデリングと3Dプリンターを活用しながら、アイデアを「売れる商品」へとブラッシュアップしていく手法を身につけます。

第1回：アイデアを「売れる商品」の卵にする ― 企画開発の基本と検証デザイン
第2回：デジタルファブリケーションの基礎と「AIによる3Dモデリング」の実践
第3回：小さく試して、手応えを確かめる ― テスト調査と改善のサイクル
第4回：ブラッシュアップの成果発表 & 事業化へのネクストステップ

開講日/場所
第1回：2月26日（金）18:00〜20:30 赤羽イノベーションサイト
第2回：3月 5日（金）18:00〜20:30 ジェイトエル(上十条２丁目27−1)
第3回：3月19日（金）18:00〜20:30 赤羽イノベーションサイト
第4回：3月26日（金）18:00〜20:30 赤羽イノベーションサイト

受講料　2,000円

定員　30名



日下部 勝彦 氏　日下部経営＆技術研究所　代表／中小企業診断士

新商品・新事業創出を専門とするコンサルタントとして活動中。大学院修了後、民間企業で研究開発・企画に携わり多くの新商品・新事業を立ち上げ、売上前年比200%を達成する。この経験を活かし、現在、大学で起業支援や企業で新規事業創出のサポートを行っている。

アフターフォロー

D-3 起業なんでも相談会

申込締切　1月26日（火）

基礎科目受講後のフォローとして実施する相談会です。講師と赤羽イノベーションサイトコミュニティマネージャーを交えて前半は交流会、後半は個別相談を実施いたします。
講義で聞けなかったことや、自身の事業に関する悩みなどを気軽に相談できます。
今後の取り組みに向けたヒントやアドバイスを得られる場です。

開講日	1月27日（水）18:00～20:00	場所	赤羽イノベーションサイト
定員	30名	参加料	無料

D-4 受講生交流会

申込締切　3月24日（水）

受講生同士の交流を目的とした会です。講座での学びを共有しながら、参加者同士で情報交換や意見交換を行います。気軽に交流できる場として、今後の活動に活かしていくつながりづくりを目的としています。※軽食をご用意します。

開講日	3月25日（木）18:00～20:00	場所	赤羽イノベーションサイト
定員	30名	参加料	1,000円（軽食代込み。専門科目またはゼミを全回受講でお申し込みの方は無料）





申 込 方 法

AIS公式サイト

赤羽イノベーション大学　受講申込

AIS公式サイト内の申込エントリーフォームからお申込みください。

【有料セミナーのお申込からご入金の流れ】

所定のフォームよりお申し込み後、受講料のお支払いについてご案内するメールをお送りいたします。講座開講日の前日までに、指定の口座へご入金くださいますようお願いいたします。

受 講 資 格

- 区内で起業創業を検討している方
- 区内で事業をしている方

キャンパス案内※一部講座を除く

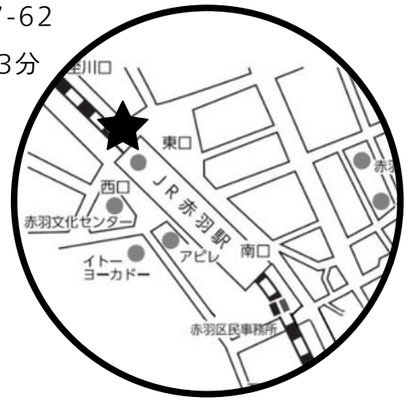
赤羽イノベーションサイト（AIS）



開館時間　：10:00～20:00
休 館 日　：日曜・月曜
(月曜日が祝日の場合は営業し、次の平日に休館します)

【アクセス】

北区赤羽1-67-62
赤羽駅東口徒歩約3分



お問い合わせ先

赤羽イノベーションサイト運営事務局
info@akabaneinnovation.com

赤羽イノベーション大学は学校教育法に定める大学ではありません。学位の取得や学割の利用はできません。
頂いた情報は、厳重かつ適正な管理のもとに取扱い、本イベントの運営・管理に使用するほか、北区が実施する事業の連絡・通知及び各種情報提供のために使用させていただく場合がございます。また、法令が認める場合を除き第三者への提供はいたしません。

刊行物登録番号：8-1-064