

AKABANE INNOVATION UNIVERSITY

2025 後期
Syllabus



社会に価値を届ける ビジネスリーダーの育成

北区では、地域における創業の促進と支援体制の強化を目的に、各種関係機関と連携し「創業支援事業計画」を策定、平成27年5月より国からの認定を受けました。

その後、創業希望者の増加や多様化する起業ニーズに応えるため、これまでの支援内容のさらなる充実を図るべく、「創業支援等事業計画」として内容を拡充し創業前から創業後まで切れ目のない支援を実現するため「東京都北区を創業であふれるまちに」をスローガンに掲げ、ワンストップ相談窓口や商店街の空き家を活用した「チャレンジショップ支援事業」その他、関連セミナーなどさまざまな切り口から支援を展開しています。

この計画の一環として実施されている「特定創業支援等事業」では、「経営」「財務」「人材育成」「販路開拓」の4つのテーマについて継続的な支援を行い、該当する講座を一定回数受講し、要件を満たす方は様々な特例（例：会社設立時の登録免許税の軽減、融資制度での優遇、信用保証枠の拡大など）を受けることができます。



こうした取り組みを通じて、創業前から創業後まで切れ目のない支援を実現し、起業家同士のつながりを育む他区との合同交流会や「起業家サロン」などのフォローアップも展開しています。

そして、これまでの成果と知見を活かし、2025年から「赤羽イノベーションサイト」を拠点に、より実践的で体系的な連続講座をスタートしました。新たに「社会に価値を届けるビジネスリーダーの育成」を目標に、地域社会に価値を創出する次世代のビジネスリーダーになるための、経営の基礎からビジネスプランの具体化、資金調達や販路拡大まで、起業に必要な知識とノウハウを段階的に学べるプログラムです。講座を通じて「夢」を「かたち」にするための確かな一歩を踏み出しましょう。

コース別講義日程表

ビジネス基礎講座					全回受講無料申込【11/28まで】
日程	時間	講座コード	講座名	場所	受講料
12月3日（水）	18:00～20:00	A-4	起業入門セミナー	AIS	3講座 無料
1月10日（土）	10:00～12:30	A-5	起業セミナー第1回 経営戦略	北とびあ	
1月17日（土）	10:00～12:30		起業セミナー第2回 販売促進	オンライン	
1月24日（土）	10:00～12:30		起業セミナー第3回 財務	オンライン	
1月31日（土）	10:00～12:30		起業セミナー第4回 人材育成	オンライン	
2月20日（金）	19:00～21:00	A-6	起業家サロン	北とびあ	

ビジネス実践講座					全回受講5,000円 申込【11/21まで】	
日程	時間	講座コード	講座名	場所	受講料	
11月26日（水）	18:00～20:00	B-9	起業家が知っておくべき法人設立手続き・設立直後の法務リスク	AIS	7 講座 全回受講 5,000円	1,000円
12月10日（水）	18:00～20:00	B-10	実践で学ぶ 失敗しない事業計画と資金調達の基本	AIS		1,000円
2月7日（土）	14:00～17:00	B-11	マーケティング×生成AI 実践入門講座 ～業務に活かすための基礎と活用法～	AIS		1,000円
2月14日（土）	13:30～16:30	B-12	一番分かりやすい創業計画の作り方	AIS		1,000円
2月28日（土）	13:00～16:00	B-13	たった3時間でSNSの本質が身につく実践ワークショップ	AIS		1,000円
3月14日（土）	14:00～17:00	B-14	はじめてアルバイトを雇う際に気を付けるポイント ひとり起業から次のステージに向かう時の心構え等	AIS		1,000円
3月28日（土）	10:00～12:00	B-15	置いて並べて伝わるデザイン	AIS		1,000円

専門課程・ビジネス実践ゼミ					全回受講5,000円申込【1/9まで】
日程	時間	講座コード	講座名	場所	受講料
1月17日（土）	14:00～18:30	C-4	店舗型ビジネスの始め方 小売り・サービス業編	AIS	2,000円
1月31日（土）	14:00～18:30				
2月7日（土）	10:00～12:00	C-5	～自分の人生を豊かに!～ ライフワークにつながる副業・複業にチャレンジ!	AIS	3講座 全回受講 5,000円
2月14日（土）	10:00～12:00				
2月21日（土）	10:00～12:00				
2月28日（土）	10:00～12:00				
3月7日（土）	13:00～15:00	C-6	ビジネスのはじめ方、広げ方	AIS	2,000円
3月14日（土）	10:30～12:30				
3月21日（土）	13:00～15:00				
3月28日（土）	13:00～15:00				

創業に必要な知識とつながりを身につける

本コースは、起業を目指す方や創業間もない経営者の方を対象に、事業の立ち上げに必要な基礎知識と実務スキル、さらには人脈形成までを総合的に支援する講座です。

「起業入門セミナー」では、これから起業を考えている方に向けて、起業に必要な心構えや準備の進め方など、入門的な内容を分かりやすく解説します。次のステップとして、「特定創業支援等事業」に位置づけられた連続講座「起業セミナー」で、「経営」「財務」「人材育成」「販路開拓」の4分野をテーマに講座とワークショップ形式で学びます。講座を一定の条件で修了し、要件を満たす受講者は、様々な特例制度（会社設立時の登録免許税の軽減、融資制度での優遇措置、信用保証枠の拡大等）の対象となることができます。さらに、起業家同士や区内産業人との交流を目的とした「起業家サロン」も開催され、同じ志を持つ参加者同士の交流や情報交換、将来的な連携の機会としてもご活用いただけます。

◆このような方におすすめです◆

- ・これから起業を考えている方（創業準備中の方）
- ・起業して間もない方で、経営基礎をしっかりと学びたい方
- ・自身のビジネスを成長させるために人脈を広げたい方
- ・特定創業支援等事業の制度を活用し優遇措置を受けたい方

A-4 起業入門セミナー

申込締切 11月28日（金）

起業に興味がある方のための入門講座です。起業のイメージを膨らませるための基礎知識や、起業に挑戦する心構えに加え、自分自身の強みや経験を棚卸しし、起業へ向けてのファーストステップを学びます。

開講日 12月3日（水）18:00～20:00

場所 赤羽イノベーションサイト

定員 30名

受講料 無料



栗原啓悟氏 株式会社OMEGA HIGH代表取締役／中小企業診断士／MBA

大手玩具メーカー、広告代理店、ゲーム会社を経て、法政大学経営大学院イノベーション・マネジメント研究科修士課程を修了。心理学と統計学を応用した新商品開発、消費者マーケティング、事業設計を得意としている。法政大学経営大学院などで経営に関わる講義を行っている。「創業支援は、起業家を経営者に変える仕事。」がモットー。

起業に必要な知識やノウハウを、「経営戦略」「販売促進」「財務」「人材育成」の4つの観点から学ぶことができるほか、ご自身のビジネスプランをより具体化し、ブラッシュアップできる連続セミナーです。北区で起業したいと考えている方や、起業に向けて必要な基礎知識を学びたい方、起業を志す者同士の交流機会を望まれている方、事業計画書を作成したい方などを主な対象としています。

※本セミナーは産業競争力強化法に基づく特定創業支援等事業です。創業予定または創業5年未満の方が、1～4回目までの全ての講座を受講し、要件を満たす方は特定創業支援等事業による支援を受けたことの証明書の交付申請ができます。

開講日/場所

第1回目 :1月10日(土) 10:00～12:30 北とぴあ7階第一研修室
 第2回目 :1月17日(土) 10:00～12:30 オンライン
 第3回目 :1月24日(土) 10:00～12:30 オンライン
 第4回目 :1月31日(土) 10:00～12:30 オンライン

定員

50名

受講料

無料

< 起業セミナー受講後の証明書交付を受けるまでの流れ >

証明書の交付は、すべての講座の出席が要件となります。すべての講座の受講後、北区ホームページより証明書交付の申請書をダウンロードし、申請書を作成後、所定のフォームから申請ください。その後、特定創業支援等事業を受けたことの証明書を交付いたします。なお、本セミナーでは各回ともアンケート兼宿題の回答をもって出席確認をいたします。

詳しい申請方法、申請書のダウンロードは右記2次元コードまたは

🔍 北区 特定創業支援等事業



でご確認ください。



栗原啓悟氏 株式会社OMEGA HIGH代表取締役／中小企業診断士／MBA

大手玩具メーカー、広告代理店、ゲーム会社を経て、法政大学経営大学院イノベーション・マネジメント研究科修士課程を修了。心理学と統計学を応用した新商品開発、消費者マーケティング、事業設計を得意としている。法政大学経営大学院などで経営に関わる講義を行っている。「創業支援は、起業家を経営者に変える仕事。」がモットー。

起業家および区内産業人との交流を通じて、新たなつながりやビジネスの可能性を創出することを目的とした交流イベントです。テーマに沿ったセッションと交流の場を通じて、多様な出会いと学びの機会とし、人と人とのつながりから、次の一歩を生み出す場を目指します。

開講日

2月20日（金）19:00～21:00

場所

北とぴあ1601会議室

定員

50名

受講料

無料



倉島麻帆氏 株式会社スマイルボイス 代表取締役

スピーチコンサルタント、フリーアナウンサー。大学卒業後、証券証券会社に入社。新規開拓成績上位者として社内表彰を受けるも、アナウンサーへの夢をあきらめきれず退職。舞台女優もしながら、フリーアナウンサーになる。アナウンサー歴は22年以上。「声・話し方・表情から自信をつけ、誰もがオンリーワンに輝くお手伝い」を理念に掲げ、金融機関や大手企業などで延べ25,000人以上の研修・セミナー実績をもつ。創業当時は東京都北区創業支援施設ネスト赤羽を活用。

現場で活かせる実践的スキルを身につける

本コースは、創業間もない経営者の方を対象に創業後の事業展開や組織運営に必要なスキル習得を目指すプログラムです。経営に必要な知識を、具体的なテーマに即して体系的に学ぶことができ、講義形式に加えて、ワークショップや事例紹介など、実践を重視した構成となっています。ビジネス基礎講座で得た知識を土台に、実務に直結する具体的なテーマに特化した内容を提供し、起業家としてのさらなる成長を支援します。各回の講座では、マーケティング戦略、ブランディング、デジタル活用、法務関係など事業の成長に不可欠な要素を専門的に取り上げます。また、区内で活躍する先輩起業家も講師となり、実体験に基づく講話や質疑応答を通じて参加者自身の課題解決やビジネスの具体化に役立てていただけます。

◆ このような方におすすめです ◆

- ・ 起業の一步を踏み出したい、事業の次のステージに進みたい方
- ・ 契約関連など、実務の精度を高めたい方
- ・ SNSを活用した販売促進や広報に力を入れたい方
- ・ 起業家としての発信力や説得力を磨きたい方
- ・ デザインやブランディングを通じて事業の魅力を高めたい方

B-9

起業家が知っておくべき法人設立手続き・設立直後の法務リスク

申込締切 11月21日（金）

主に個人事業主から法人化を検討している方向けに、法人格を選ぶにあたっての着目点、（専門家に依頼する場合も含め）設立手続きのどこに気を配るべきか、その勘所をご説明します。あわせて、法人設立直後に特に気をつけておきたい法務リスクについて概観します。

開講日 11月26日（水）18:00～20:00

場所 赤羽イノベーションサイト

定員 30名

受講料 1,000円



今井翔大氏 弁護士／Intelligence Design株式会社 監査役

東京大学法学部・東京都立大学法科大学院卒。スタートアップ2社にて社内弁護士として法務・コンプライアンス全般を統括し、2020年3月に東証グロースに株式上場を達成。現在は複数のスタートアップにて監査役を務めながら、弁護士としてスタートアップや上場会社のグループ会社を中心に法務支援を行う。北区内に法律事務所の開設を検討中。

B-10

実践で学ぶ 失敗しない事業計画と資金調達の基本

申込締切 12月5日（金）

多くの起業家がつまずく“資金と計画”のリアルを、事例とともに解説します。
資金繰り・収支構造・調達手段の違いなど、創業期に不可欠な財務の視点を体系的に学びます。
創業期の財務戦略の「落とし穴」と「備え」を分かりやすくお伝えします。

開講日 12月10日（水）18:00～20:00

場所 赤羽イノベーションサイト

定員 30名

受講料 1,000円



平澤 伸泰氏 税理士法人HTパートナーズ代表

大学卒業後、メガバンクにてリテール業務に従事。公認会計士試験合格後に会計業界に転職し、証券会社・投資ファンドの監査や、相続・事業承継、M&A、国際税務などのコンサルティングに幅広く関与。特に相続・事業承継関連では100件以上の実行案件を担当した。また実家が営む創業130年の運送会社を承継し、その後、M&Aも経験している。

B-11

マーケティング×生成AI 実践入門講座
～業務に活かすための基礎と活用法～

申込締切 1月30日（金）

「マーケティングとは」という基本的な考え方を押さえた上で、近年注目されている生成AI（ChatGPT等）の基礎知識と、業務での具体的な活用方法をお伝えします。後半では、生成AIを実際に操作するワークショップも実施します。販促業務、情報発信、顧客対応、提案書作成など、日々の業務にすぐ役立つスキルを身につけるための入門講座です。

開講日 2月7日（土）14:00～17:00

場所 赤羽イノベーションサイト

定員 30名

受講料 1,000円



筒井美帆氏 株式会社Wecca代表取締役

2017年に東洋大学国際地域学部を卒業。学生時代から40社以上のWebマーケティング支援に従事。タイ人の母と日本人の父を持ち、語学力とWebマーケティングの知見を活かして2020年に株式会社Weccaを設立。SNS運用、広告運用、越境EC支援に加え、生成AIを活用した国内外のブランディング・集客戦略を展開。グローバルな視点でクライアントの成長を支援している。

B-12

一番分かりやすい創業計画の作り方

申込締切 2月6日（金）

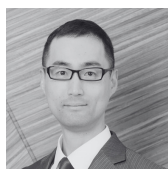
金融機関へ融資申込みを行う実際の計画書を基に起業・創業で成功するための創業計画の作り方をシンプルにわかりやすくお伝えします。起業準備中の方から起業後5年未満の方におすすめです。

開講日 2月14日（土）13:30～16:30

場所 赤羽イノベーションサイト

定員 30名

受講料 1,000円



栗原啓悟氏 株式会社OMEGA HIGH代表取締役／中小企業診断士／MBA

大手玩具メーカー、広告代理店、ゲーム会社を経て、法政大学経営大学院イノベーション・マネジメント研究科修士課程を修了。心理学と統計学を応用した新商品開発、消費者マーケティング、事業設計を得意としている。法政大学経営大学院などで経営に関わる講義を行っている。「創業支援は、起業家を経営者に変える仕事。」がモットー。

SNS運用でビジネスに差がつく！成功事例を見ながら、実際に手を動かしてアカウントをすることで、販売導線やビジネスに必要な要素が自然と身につきます。
未経験でも仲間と一緒に成長できる実践型講座です。

開講日 2月28日（土）13:00～16:00

場所 赤羽イノベーションサイト

定員 30名

受講料 1,000円



金森光平氏 株式会社エスドリ代表取締役

株式会社エスドリ代表。SNS店舗「Buzz Work」運営。総フォロワー数80万人。SNSを学ぶ環境がなかった大学時代に独学でYouTubeをスタート。居候生活を経てUUUM所属後に独立。現在はインフルエンサーを起用した企業向けSNS運用を展開。

従業員を初めて雇用する際に直面する多くの課題。健康管理や保険手続き、労働トラブルへの対応など、企業にとって必要不可欠な知識が満載です。このセミナーでは、経験豊富な講師がそれぞれの分野に分かれて、知っておくべき重要なポイントをわかりやすく解説します。

開講日 3月14日（土）14:00～17:00

場所 赤羽イノベーションサイト

定員 30名

受講料 1,000円

<従業員雇入れ後のトラブル集>

従業員の数に関わらず、たとえ従業員が1人であろうと、労働事件は発生します。

他方で、これまでに労働事件が発生したことのない会社においては、現在進行系でトラブルが発生していたとしても、当該トラブルが深刻なものか否かの判断が難しいと思います。そこで、残業代・退職代行・懲戒・解雇等、従業員数の多寡に関わらず発生し得る法律問題について、それを放置すると会社としてどのようなリスクを負うことになるのかについて、簡単な事例を交えながらお話させていただきます。



三木秀一郎氏 三木法律事務所／弁護士

勤務弁護士として7年の経験を積んだ後、令和7年8月1日に、現在の法律事務所を開業いたしました。労働事件（会社側）を集中的に取り扱う事務所に6年間所属していたため、労働問題について累計300件以上のご相談に対応してきた経験がございます。上場企業側から中小企業まで幅広い規模の会社の代理人を担当し、飲食・運送・出版・金融機関・病院など様々な業種の会社側代理人としてお手伝いをさせて頂くとともに、管理職層を対象とする労働法セミナーに登壇した実績もございます。

<従業員を雇用する時に必要な保険手続きについて>

初めて従業員を雇用する時に必要な保険手続きって何があるの？

これまで一度も従業員を雇用したことがない場合、どのような手続きを行えばよいのか戸惑ってしまうこともあると思います。初めて従業員を雇う際には、労働基準法に基づく手続き、労働保険の加入、社会保険の加入など、多くの対応が必要になります。事前に必要な手続きを把握し、計画的に進めることが大切です。その辺りのポイントとなるところをわかりやすく解説させていただきます。



相原裕貴氏 株式会社いたばし給与計算・労務ラボ 代表取締役社長／特定社会保険労務士

中小規模の人事から上場企業の人事まで約5年の経験を積みました。また、中小規模の社会保険労務士法人から大規模社会保険労務士法人まで約10年の経験を積み、令和4年4月1日に社会保険労務士事務所を開業。所長としても3年の経験を積みしました。建設業、不動産業、飲食業のお客様が顧問先に多いため、この業界に強いです。また、東京労働局の非常勤職員として全国から様々な労務相談に応じた実績もあり相談も得意とします。

<会社が従業員に対して行うべき健康管理について>

初めて従業員を雇用する時に必要な健康管理って何があるの？これまで一度も従業員を雇用したことがない場合、どのような手続きを行えばよいのか戸惑ってしまうこともあると思います。健康診断の実施、労働時間の管理、メンタルヘルス対策など多くの対応が必要になります。事前に必要な手続きを把握し、計画的に進めることが大切です。その辺りのポイントとなるところをわかりやすく解説させていただきます。



比嘉銀次氏 株式会社リエイド 代表取締役／産業医

産業医をご存じですか？ひとことでいうと会社の健康管理を行う医師です。中小規模から上場企業まで約4年の産業医経験を積みました。産業医を初めて導入する企業の支援や、選任義務の無い企業の健康管理に関する相談にも対応してきました。本講座では社労士、労働法に強い弁護士といった労務の専門家を交え、人を雇うときに生じるリスクやその対応について各専門家の視点からお話します。

チラシを題材にしたグループワークを通して、デザインの楽しさを体験します。
デザインの知識がなくても大丈夫。
堅苦しくなく楽しくデザインに触れてみましょう。

開講日 3月28日（土）10:00～12:00

場所 赤羽イノベーションサイト

定員 30名

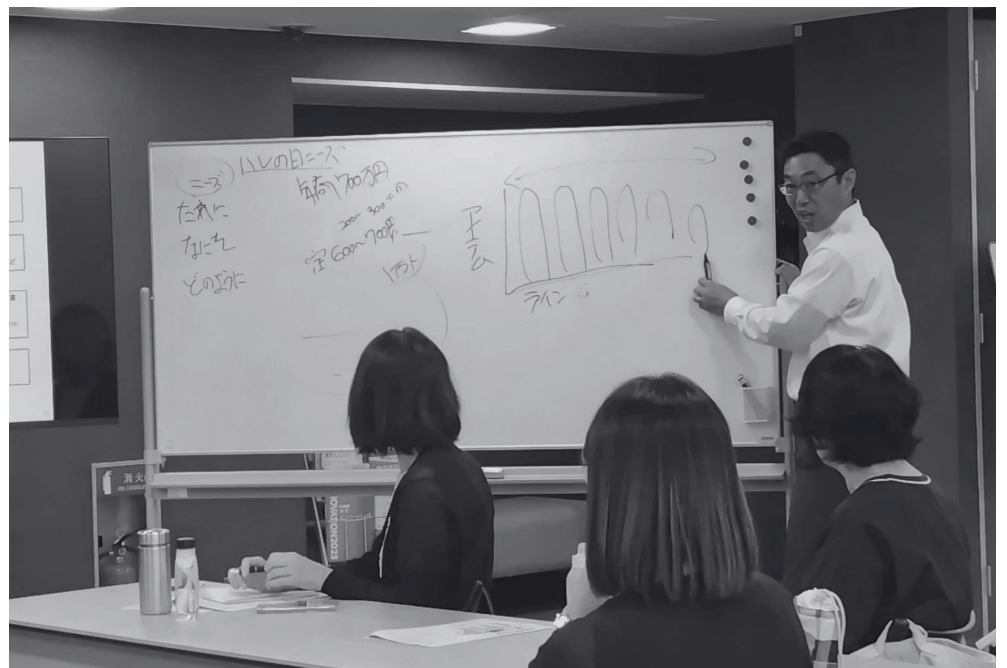
受講料 1,000円



宮坂じゅんきち氏

長野県生まれ、現在北区在住。

2020年にイラストレーターとして活動を始め、現在ではイベントのチラシや飲食店のメニュー作成などデザインの仕事にもフィールドを広げて活動中。



専門性と実践力を深め、仲間とともに事業の一步を踏み出す

本コースは、特定の社会課題や業種・事業分野に関心のある創業希望者・起業家を対象に、実践的かつ専門的な内容を学ぶゼミ形式の講座です。テーマごとに専門家や先輩起業家を講師に招き、現場で培われた知識や経験をもとに、実務に即したスキルや視点を学びます。また、講義に加え、グループワークやフィールドワークなどを通じて、参加者同士のネットワークもつくれます。共通のテーマで学ぶ仲間とのつながりは、これからの事業展開にきっと力になることと思います。

◆ このような方におすすめです ◆

- ・ 各テーマに関心を持ち、具体的な事業化を検討している方
- ・ 専門家や経験者から直接学び、自身の計画に落とし込みたい方
- ・ 同じ志を持つ仲間と出会い、情報交換や意見交換の機会を得たい方
- ・ 地域社会に貢献するビジネスを立ち上げたいと考えている方

C-4

店舗型ビジネスの始め方 小売り・サービス業編

申込締切 1月9日（金）

主に北区や北区周辺で小売り・サービス業を始めようと考えている方向け。

店舗ビジネスの基礎知識からお店のコンセプトづくりやメニュー、販売促進、広報PRまでの計画づくりを行います。

第1回：店舗コンセプトづくりと品揃え・サービスメニューの方向性を考える

第2回：店づくりと販売促進のポイント

開講日

1月17日（土）14:00～18:30

1月31日（土）14:00～18:30

場所

赤羽イノベーションサイト

定員

30名

受講料

2,000円



竹林晋氏 有限会社テイクスペース 代表取締役／中小企業診断士

27歳時にコンビニ経営で独立後、移動販売車、レンタルボックスショップの経営など様々な事業に挑戦、現在は、そのノウハウを集約した小売サービス業“Gift&Fun”を運営している。また、こうした事業経験を理論化しながらコンサルティング事業を展開、これまで全国の1000者以上の創業や経営支援を行ってきた。また、個者の支援だけでなく全国の商店街など面的支援で地域を元気にするなど幅広いコンサルティングを実践中。

C-5

～自分の人生を豊かに!～ ライフワークにつながる副業・複業にチャレンジ!

申込締切 1月30日(金)

- 第1回：自分を知り、ライフワークにつながるビジネスを考えてみる!
 第2回：やりたいビジネスのブランディング、マーケティングを学びサービスを考える
 第3回：実践→フィードバック
 第4回：チャレンジ後の自分の現在地を確認し、新たな目標設定を試みる

開講日

定員 30名

2月 7日(土) 10:00～12:00
 2月14日(土) 10:00～12:00
 2月21日(土) 10:00～12:00
 2月28日(土) 10:00～12:00

場所

赤羽イノベーションサイト

受講料

2,000円



佐野 愛子氏 NPO法人彩結び 共同代表 理事

2011年任意団体にて活動を開始、第一子出産後2015年に友人3人でいろむすびcafeを開業し、同時にNPO法人彩結びを設立。「子連れ出勤」の経験を活かして自ら「子連れ起業」を経験。地域に根ざした「子連れワークママプラス」を実践仕組み化。

C-6

ビジネスのはじめ方、広げ方

申込締切 2月27日(金)

北区で高齢者向けの福祉事業を展開する先輩経営者から学ぶ、これまでの経験を元にヒト、モノ、カネなど明日から活かせるビジネスに必要なポイントを身につけます。

- 第1回：やりたいこととできること
 第2回：ビジネスのはじめ方、広げ方～講師の実体験より～
 第3回：地域密着のメリット、地域に根付く方法
 第4回：地域のニーズを捉える、取り組む

開講日

定員 30名

3月 7日(土) 13:00～15:00
 3月14日(土) 10:30～12:30
 3月21日(土) 13:00～15:00
 3月28日(土) 13:00～15:00

場所

赤羽イノベーションサイト

受講料

2,000円



張原 正義氏 株式会社 さくら総合福祉 代表取締役

地域密着でご高齢者・障がい者の方々へ医療・介護保険サービス及び便利屋業などの保険外サービスの提供を通じて8050問題、2025年問題、老老介護、認知介護などの地域課題の解決を図る事業を行っています。



申込方法

AIS公式サイト



赤羽イノベーション大学 受講申込 ×

AIS公式サイト内の各講座のエントリーフォームでお申込みください。

【有料セミナーのお申込からご入金の流れ】

所定のフォームよりお申し込み後、受講料のお支払いについてご案内するメールをお送りいたします。講座開講日の3日前までに、指定の口座へご入金くださいますようお願いいたします。

受講資格

- 区内で起業創業を検討している方
- 区内で事業をしている方

キャンパス案内 ※一部講座を除く

赤羽イノベーションサイト (AIS)



開館時間 : 10:00～20:00

休館日 : 日・月曜

(月曜日が祝日の場合はその月曜日に営業し、次の平日に休館します)

【アクセス】

📍 北区赤羽1-67-62

赤羽駅東口徒歩約3分

お問い合わせ先

赤羽イノベーションサイト運営事務局

✉ info@akabaneinnovation.com



赤羽イノベーション大学は学校教育法に定める大学ではありません。学位の取得や学割の利用はできません。

頂いた情報は、厳重かつ適正な管理のもとに取扱い、本イベントの運営・管理に使用するほか、北区が実施する事業の連絡・通知及び各種情報提供のために使用させていただく場合がございます。また、法令が認める場合を除き第三者への提供はいたしません。

刊行物登録番号7-1-054